

IBZ Industrie AG

Webereistrasse 68 | CH-8134 Adliswil
Tel. +41 44 711 10 90 | Tél. +41 22 344 36 50
www.ibzag.ch | mail@ibzag.ch



IBZ Industrie AG ist eine marktführende Schweizer Handels- und Produktionsfirma im Bereich Kleben, Schleifen und Arbeitsschutz. Die IBZ ist der wichtigste Vertriebspartner für 3M, Tesa, Sika, Loctite und weitere Anbieter technischer Verbrauchsmaterialien für Industrie und Gewerbe.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir nach Vereinbarung eine sehr verkaufsstarke und unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit einem Flair für technische Lösungen als

Gebietsverkaufsleiter 100% (m/w) (Mittelland)

Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau der Kunden im zugeteilten Verkaufsgebiet
- Kunden Projektführung
- Gezielte Neukundenakquise
- Technische Beratung der IBZ-Lösungen

Was Sie mitbringen

- Freude am Verkaufen von technischen Lösungen
- Einige Jahre Erfahrung im Aussendienst mit entsprechendem Erfolgsnachweis
- Abgeschlossene technische Grundausbildung oder kaufmännische Grundausbildung mit gutem technischem Verständnis
- Branchen- und Marktkenntnisse in Metall, Kunststoff, Holz, Fenster, Oberflächentechnik
- Eigeninitiative, ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit IT-Systemen

Was wir Ihnen bieten

- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und Möglichkeit der Mitgestaltung
- Attraktive Anstellungsbedingungen inkl. Geschäftsfahrzeug
- Solides, gesundes und wachsendes Unternehmen
- Umfassende Einarbeitung und Produkteschulung
- Förderung von Weiterbildung
- Kollegiales Arbeitsklima und Unterstützung durch ein eingespieltes Verkaufsinendienst-Team

Machen Sie mit uns den nächsten Schritt. Wir freuen uns auf Ihre vollständige **Direkt-Bewerbung** per E-Mail an Christian Hotz, personal@ibzag.ch.